



Leseprobe

Slatco Sterzenbach

Change als Chance

Veränderung erfolgreich gestalten

Bestellen Sie mit einem Klick für 16,99 €



Seiten: 288

Erscheinungstermin: 12. September 2016

Mehr Informationen zum Buch gibt es auf

www.penguinrandomhouse.de

Inhalte

- Buch lesen
- Mehr zum Autor

Zum Buch

Sieger denken anders

Wir haben Angst vor Veränderung, Angst davor, ins Ungewisse aufzubrechen. Weil wir nicht wissen, was uns erwartet. Ein uraltes instinktives Gefühl, weil wir uns vor Gefahren schützen müssen. Doch heute ist es meist hinderlich. Wir müssen und können es überwinden. Wir schaffen es sogar, Ziele zu erreichen, die wir zunächst für vollkommen unrealistisch gehalten haben.

Der Schlüssel dafür liegt in der Selbstmotivation. Slatco Sterzenbach, Extremsportler und Mentaltrainer, weiß ihn anzuwenden. Er hat über viele Jahre sein IRON.MIND-Konzept entwickelt und immer weiter verbessert. Damit trainiert er sowohl DAX-Vorstände als auch Normalbürger, die sich dringend eine Veränderung in ihrem Leben wünschen, es aber allein nicht schaffen. In diesem Buch zeigt er, wie es geht. Der Erfolg gibt ihm recht.

Slatco Sterzenbach
Change als Chance

SLATCO STERZENBACH

CHANGE
ALS
CHANCE

VERÄNDERUNG ERFOLGREICH GESTALTEN

ARISTON 

Sollte diese Publikation Links auf Webseiten Dritter enthalten, so übernehmen wir für deren Inhalte keine Haftung, da wir uns diese nicht zu eigen machen, sondern lediglich auf deren Stand zum Zeitpunkt der Erstveröffentlichung verweisen.

Wir haben uns bemüht, alle Rechteinhaber ausfindig zu machen, verlagsüblich zu nennen und zu honorieren. Sollte uns dies im Einzelfall aufgrund der Quellenlage bedauerlicherweise einmal nicht möglich gewesen sein, werden wir begründete Ansprüche selbstverständlich erfüllen.

Bibliografische Information der Deutschen Bibliothek

Die Deutsche Bibliothek verzeichnet diese Publikation in der Deutschen Nationalbibliografie; detaillierte bibliografische Daten sind im Internet unter <http://dnb.de> abrufbar.



Penguin Random House Verlagsgruppe FSC® N001967

4. Auflage

© 2016 Ariston Verlag in der Penguin Random House Verlagsgruppe GmbH,
Neumarkter Straße 28, 81673 München
Alle Rechte vorbehalten

Umschlaggestaltung: Hauptmann und Kompanie Werbeagentur, Zürich
unter Verwendung eines Motivs und nach einer Idee von Roman Kuhn

Satz: Satzwerk Huber, Germering
Druck und Bindung: CPI Books, Leck
Printed in Germany

ISBN: 978-3-424-20165-9

Glücklich leben ... wollen alle; doch wenn es darum geht, zu verstehen, was zu einem glücklichen Leben führt, sind sie blind ... Daher müssen wir uns zunächst das Ziel vor Augen halten, das wir anstreben. Dann müssen wir schauen, wie wir am schnellsten dorthin gelangen können.

Lucius Annaeus Seneca d.J. (4 v. Chr.–65 n. Chr.),
römischer Philosoph und Dichter

Inhalt

Lebe deinen Traum.	13
Bevor es losgeht.	15
Slatco der Rebell – wie ich wurde was ich bin	20
Dem Mutigen gehört die Zukunft.	24
I Die Chancen erkennen oder Veränderungen sind immer und überall möglich	27
Die Bremse im Kopf lösen	28
Veränderung geschieht schnell.	33
Veränderung ist die Essenz des Lebens.	37
Die Wahrheit findest du im Kleinen	40
Du zuerst	42
Wie oft bist du verrückt?	45
Vergiss die überholten Glaubenssätze.	48
Warum nicht jetzt?	50
Übernimm Verantwortung für dich	52
Null zu eins.	54
II Change your Mindset oder Die Macht des Unbewussten bestimmt unser Handeln	59
Die Wirkungskette Denken, Sprechen, Fühlen	60
Die Wahrheit liegt in der Wortwahl.	61
Der erste Platzhalter »eigentlich«.	63
Das Stress erzeugende »muss« und der »innere Schweinehund«.	63

Der zweite Platzhalter »man«	66
<i>Du</i> sendest die Botschaft	67
Das leere Versprechen »versuchen«	68
Der Bullshit-Buzzer	69
Leerwörter der Verzagten.	70
Die selbstbestätigende Wirklichkeitsschleife	72
Das Unterbewusstsein steuert das Bewusstsein	77
Meta-Programme, die uns unbewusst steuern	80
Sinnesvorlieben prägen unsere Persönlichkeit.	81
Visuell, kinästhetisch und auditiv Arbeitende	82
Die Qual oder die Lust der Wahl	84
Von weg oder hin zu?	86
Bist du ein Global- oder ein Detail-Sortierer?	88
IT-Programmierer oder Verkäufer?	89
»Ja, aber ...« der Gegenbeispiel-Sortierer	91
»Echt jetzt ... ?« – der Gleichbeispiel-Sortierer.	93
Bist du internal oder external orientiert?.	94
Bist du prozedural oder ergebnisorientiert?.	96
<i>Warten auf Godot</i> oder <i>James Bond</i> ?.	97
Informationen wirken! Immer !	100
Manipulation durch Priming.	102
Stimmungen beeinflussen die Intelligenz	104
Wie die Verankerungstechnik wirkt.	105
Die begründete Bitte	106
Teuer ist gleich gut	106
Wechselseitiges Verhalten	106
Eine Informationsdiät wirkt Wunder	107
<i>Wahr</i> -nehmen, was ist	110
Die Karte ist nicht die Landschaft	111
It is what it is	112
Der alltägliche Trancezustand	114
Die Realität ist ein Mythos	115
Das doppelschneidige Schwert der Bewertung	117

Das Ergebnis sehen, statt den Prozess beobachten	123
Die Walt-Disney-Methode	125
Was ist Erfolg?	128
Erster Erfolgsfaktor – Vision entwerfen	134
Nur große Visionen sind kraftvoll	137
Visionen und Respekt	139
Dunkle Visionen vertreiben	139
Visionboard entwerfen	141
Visionen und die Lust am Abenteuer	142
Schreibe deine Löffelliste	143
Zweiter Erfolgsfaktor – Fokussieren	144
Mentaltraining bewirkt wahre Wunder	145
Absichtsvolles Denken	147
Die Ambivalenz von Zielen	149
Loslassen vor Erreichen	152
Mein Tipp für dich: vier Ziele pro Jahr	153
Bringe den tanzenden Geist zur Ruhe	155
Spitz wirkt besser als stumpf	158
Dritter Erfolgsfaktor –	
Hindernisse strategisch ausräumen	161
Krise oder Sinn-Phase?	168
Reframing ist wirksam	169
Es wird nur noch besser	171
Love it, leave it or change it	172
Modelling of Excellence – Nachmachen	173
Italiener für mehr Zeit im Leben	175
Das WAND-Prinzip für die Selbstmotivation	177
Weg, weg und noch mal weg	181
Die Tomaten-Methode für ein perfektes Selbstmanagement	185
Das GTD-Prinzip	185
Vierter Erfolgsfaktor – Trainieren und Rituale nutzen . . .	187
Die Stunde der Kraft – Morgenritual	189

Bewegung als Erfolgsritual	190
Training, Training und noch mal Training	191
Sokrates, der Geher	193
Gesundheit als Basis für dein Erfolgstraining	194
Kalorien garantiert, Bewegung vielleicht.	195
1,19 Prozent mit 100 Prozent ROI	197
Homo Fahrstuhlensis.	199
Training anstelle Bewegung	200
Schnellkurs in Sachen Fitness	200
Vorsicht Trainingsfalle!	202
Bewegung, Epigenetik und Gesundheit	204
Warum Diäten nicht funktionieren	206
Fast Food statt <i>Fertig</i> food	207
Gesund, leicht und lecker – schnell	207
Smoothies und Powerfood.	208
Lebens-Mittel anstelle Tot-Mittel.	209
Low Carb anstelle Carboloadung	210
15 – 30 – 55 Prozent für die Gesundheit?	210
Insulin »produziert« Fett	213
Die Bausteine unseres Körpers.	213
Fünfter Erfolgsfaktor – Glaubenssätze ändern	216
Die wirksamste Diät ist keine Diät.	220
Fünf Prozent Bewusstsein	221
Paradigmenwechsel gefällig?	223
Erfolgsbarrieren oder Der Vorstadt-Gleichwahn	225
Vernunft und Realismus	226
Ratschläge sind auch Schläge	227
Blut muss fließen.	227
Der Ernst des Lebens	232
Sei ein Gefühlsdetektiv	233
Alles ist Glaube.	233
Eine kleine Glaubensreise	235

III Change your life oder Die zwölf Bereiche unseres Lebens und ihre bewusste Gestaltung	241
Das Lebensrad	242
100 Prozent Verantwortung.	242
Der erste Schritt	243
Fragen, die dich unterstützen	245
Und, wie ist es?	248
Wahnsinniger Gott oder liebendes Universum?	249
Erfolgsplan für die physische Dimension	252
Gesundheit – Fitness – Entspannung	252
Erfolgsplan für die mentale Dimension	257
Sinn - Geist - Beruf.	257
Erfolgsplan für die emotionale Dimension	262
Partner – Freunde – Familie	262
Erfolgsplan für die materielle Dimension	267
Wohltätigkeit – Konsum – Freizeit	267
Essenz	272
Danksagung	275
Literatur	279

Lebe deinen Traum

*Es ist eins, dass sich das ganze Universum für uns einsetzt,
damit unsere Träume verwirklicht werden,
etwas ganz anderes ist es,
sich vollkommen unnötigen Herausforderungen zu stellen.*

Paulo Coelho,
brasilianischer Schriftsteller (*1947)

Schummriges Licht. Vor mir das Bett. Aufgedeckt. Wir sind allein. Es ist ruhig. Nur dieses leise Stöhnen und schwere Atmen sind zu hören. Sie liegt nackt vor mir. Mit meinen Händen gebe ich unsicher mein Bestes. Will ihr nicht wehtun. Ich bin 18 Jahre alt und habe so etwas noch nie gemacht. Seit einer halben Stunde versuche ich es, teils zweifelnd, teils überzeugt. Denn es ist das erste Mal. Sie windet sich, atmet schwer und schwitzt. Dann verlässt mich mein Mut. Ich stürze aus dem Zimmer und will am liebsten um Hilfe rufen. Doch was soll ich nachts um 3 Uhr schon von anderen an Hilfe erwarten? Also gehe ich wieder zurück zu ihr.

Da liegt sie. Regungslos. Der schwere Atem ist nicht mehr zu hören. Sie ist tot.

Das habe ich als junger Krankenpfleger im Auguste-Viktoria-Klinikum in Berlin erlebt. Meine Aufgabe war, eine über Achtzigjährige zu waschen, in der Abteilung für Innere Medizin. Sie lag im Sterben und hatte die sogenannte Schnappatmung. Das wusste ich damals nicht. Ich wusste nur: Ich war der letzte Mensch, der kurz vor ihrem Tod noch bei ihr war. Ein ihr Unbekannter, der sie wusch. Es war meine erste Begegnung mit dem Tod.

Was ich damals auf dieser und auf anderen Stationen, etwa in der Abteilung für chronisch Kranke, immer wieder hörte, war folgender Satz: »Ach, wenn ich noch mal jung wäre, würde ich einiges anders machen.« Die Menschen resümierten am Ende ihres Lebens, dass sie Chancen, die ihnen Tag für Tag gegeben waren, nicht wahrgenommen hatten. Sie bereuten es, eine andere, eine neue oder einfach eine bessere Entscheidung *nicht* getroffen zu haben. Viele Menschen leben ihre Träume nicht und fürchten sich vor notwendigen Veränderungen. Andere fragen sich, warum sie etwas Neues ausprobieren sollten, obwohl sie nicht glücklich sind. So viele Menschen warten auf das Später. Wenn sie im Kindergarten sind, würden sie alles dafür geben, endlich in der Schule zu sein. Wenn sie dann in der Schule sind, würden sie alles dafür geben, endlich die Schule abzuschließen, um eine Ausbildung zu machen oder zu studieren. Sobald sie studieren, würden sie alles dafür geben, endlich einen richtigen Job zu haben und Geld zu verdienen. Haben sie dann den ersten Job, würden sie alles dafür geben, mehr Geld zu verdienen, um ein Haus zu kaufen. Und wenn sie dann in der Mühle des Jobs gefangen sind, würden sie alles dafür geben, endlich in Rente zu gehen. Als Rentner stellen sie schließlich fest, dass sie immer alles gegeben, aber nie gelebt haben. Genau das waren meine prägenden Erfahrungen im Krankenhaus. Wie kam es dazu, dass ich Krankenpfleger werden wollte und mittlerweile »einer der gefragtesten Motivationstrainer Deutschlands« bin (*Süddeutsche Zeitung*)? Wie wurde aus einem unsportlichen Jungen ein durchtrainierter Extremsportler mit einem Ruhepuls von nur 28 Schlägen pro Minute in der Nacht? Wie verlief mein Weg und was waren die geheimen Mechanismen für diese Veränderung? Sicherlich hast du eigene Vorstellungen, wo du hin möchtest und was du verändern möchtest in deinem Leben. Der Inhalt ist dabei erst einmal unwichtig. Es geht vor allem um die Struktur der Veränderung. Ich lade dich zu einer vergnüglichen Reise der Veränderung ein und werde dich dabei begleiten.

Bevor es losgeht

Die Veränderung ist für uns ein Segen

William Shakespeare (1564–1616),
englischer Dramatiker

Dieses Buch verändert dich. Dieses Buch verändert dein Leben.
Willst du das wirklich?

Dein Bekannten- und Freundeskreis wird sich eventuell verändern.
Dein Job und/oder deine Beziehung werden sich vielleicht verändern.
Dein Körper und dein materieller Wohlstand werden sich verändern.

Übrigens: Das wird so oder so der Fall sein. Die Frage ist nur: Wirst du in Zukunft die Richtung der Veränderung bewusst bestimmen? Wirst du hinter dem Steuer sitzen? Oder werden es wieder einmal die anderen sein, der Kollege, der Chef, der Nachbar, der Freund ... und du sitzt hinten und schaut nur zu?

Die Veränderung im Außen beginnt immer bei uns selbst. Also bei dir! Und es ist eine Chance, wenn du dich weiterentwickelst, dich veränderst und Gewohntes hinterfragst. Egal, ob für dich selbst, in deinem Job oder in den Beziehungen zu Menschen, die dir wichtig sind. Das Schöne ist, du wirst merken, mit wie vielen Dingen du im Leben wirklich zufrieden sein kannst. Ja, ich verwende dieses aus der Mode gekommene Wort. Zufrieden zu sein hört sich ja fast schon so an wie: »Ich habe eine ansteckende Krankheit.« Die große Unbekannte bist du. Ich kenne dich nicht. Ich weiß nicht, in welchem Abschnitt deines Lebens du dich gerade befindest. Darf ich Vermutungen anstellen?

Erstens: Du bist mit deinem Leben irgendwie unzufrieden, weißt nur nicht warum. Irgendwas läuft nicht so, wie du dir es vorgestellt

hast, obwohl du alles hast, was »man« zum Leben und zum Glück-
lichsein angeblich benötigt. Und du fragst dich: Wer zur Hölle ist
Slatco Sterzenbach, und warum sollte *der* ausgerechnet *mir* sagen
können, wie mein Leben besser wird?

Zweitens: Du bist selbst ein Coach und suchst nach neuen Ansät-
zen, die deine Arbeit noch wirksamer und interessanter machen,
weil du gehört hast, dass es der Slatco »echt draufhat«, Menschen
in kürzester Zeit zu verändern.

Drittens: Du warst in einem meiner Vorträge oder Seminare und
hattest das Gefühl, dass das, was ich erzähle, Substanz hat und
dass ich nicht nur theoretisch über Dinge rede, sondern sie selbst
erlebt habe und lebe. Dass ich dir sozusagen Tipps aus der Praxis
gebe.

Viertens: Du bist mal wieder in der Buchhandlung herumgestreunt,
und das Cover meines Buches hat dich angesprochen. Der Titel des
Buches hat etwas in dir wachgerufen.

Nichts davon? Dann schreibe mir, warum du dieses Buch gekauft
hast und was du dir davon erhoffst, und natürlich auch, was das
Buch mit dir gemacht hat. Ich brenne vor Neugierde!

Hier ist meine E-Mail-Adresse: office@change-als-chance.com

Und noch eine Warnung vorweg:

Es ist nicht mein Job, dir zu schmeicheln oder nett zu dir zu sein.
Im Gegenteil. Mein Job ist es, dich zu ärgern und dich zu piksen.
Natürlich liebevoll. Denn da, wo der Ärger ist, liegen oft die Wahr-
heit und das Potenzial in unserer Veränderung. Doch dazu später
mehr. Wenn du dich über manche Passagen in diesem Buch ärgerst,
dann ist das mein persönliches Geschenk an dich. Denn dann darfst
du genauer hinschauen, warum du dich ärgerst. Meiner Erkenntnis
nach ärgern wir uns im Wesentlichen über vier Dinge:

- › Wenn jemand etwas tut, was wir uns selbst nicht erlauben.
- › Wenn jemand sich so verhält, wie wir es bei uns selbst nicht
mögen.

- › Wenn jemand etwas tut, das unseren Werten zuwiderläuft.
- › Wenn jemand etwas tut, das unsere Freiheit verletzt oder uns einschränkt.

Natürlich wirst du in diesem Buch nichts finden, was die beiden letzten Punkte betrifft. Denn ich werde deine Werte achten und deine Freiheit nicht verletzen.

Und noch etwas ... Vielleicht fragst du dich, warum ich dich so selbstverständlich duze?!

Würde ich dich mit »Sie« ansprechen, würdest du dich bei unbequemen Fragen womöglich nicht angesprochen fühlen; du würdest, ohne dass es dir bewusst wäre, innerlich ausweichen. Denn das »Sie« ist doppeldeutig: Zum einen ist es die Höflichkeitsanrede im Singular, zum anderen die Anrede im Plural. Du könntest also denken: Er meint die anderen, nicht mich. Und es gibt noch einen zweiten Grund für das »du«: Dies ist ein sehr persönliches Buch. Es geht um dich. Es geht um deine Veränderung. Es geht um dich als Führungskraft. Als Selbst-Führungskraft und auch als Führungskraft für dein Team, ganz gleich, ob es deine Kollegen im Büro oder auch deine Familie ist.

Mein Ziel ist es, dein Wegbegleiter auf deinem Weg zu mehr Erfolg, Erfüllung und Erwachen zu sein. Dass ich dieses Buch schreibe, heißt nicht, dass ich nicht die gleichen Hindernisse und täglichen Herausforderungen habe, denen du dich stellen darfst. Auch ich bin nur ein Übender. Und manchmal ist es hart, die Begrenzungen, die wir alle haben und die Erfolg und Erfüllung verhindern, zu erkennen. Das kann wehtun. Das ist genau der Grund, warum wir uns so vor Veränderungen fürchten.

Wir haben Angst davor, uns zu verändern, den gewohnten Bereich zu verlassen, ins Ungewisse aufzubrechen. Weil wir nicht wissen, was uns erwartet. Doch wenn ich eines nach 49 Jahren Lebenserfahrung sagen kann, ist es das: Egal, was kommt, es wird immer nur noch besser! Überprüfe das für dich selbst: Würdest du noch

einmal eine deiner früheren Beziehungen führen wollen? Ist die aktuelle nicht besser, bewusster und erfüllter als die letzte? Ist dein Job, den du jetzt ausübst, nicht ein wenig besser als der vorherige? Verdienst du nicht jetzt mehr Geld als zuvor? Natürlich gab es da diese Phasen, die schmerzten, dich beutelten, in denen du dich am liebsten leidend in die Ecke verzogen hättest. Doch wie sagte Arnold Schwarzenegger einmal so schön: »Der Schmerz ist gut. Der Umgang mit der Schmerzzone unterscheidet den Champion vom Nicht-Champion. Ich mag den Schmerz, der mich zum Champion macht.«

Wenn du Sport treibst, kennst du dieses Gefühl. Das Training ist manchmal mörderisch, und du fragst dich, warum mache ich das hier? Aber das Gefühl nach der Anstrengung – körperlich und mental – ist einfach wunderbar. Und genau so wird es mit diesem Buch sein. Es wird Passagen geben, bei denen es dir zunächst unbehaglich wird. Doch wenn du sie aufgenommen und reflektiert hast, kommt das umso größere Wohlbehagen. Denn ich werde Klartext sprechen. Du wirst einen Erkenntnisgewinn haben, und danach wird es einfach nur noch besser. Versprochen!

- › Im ersten Teil werde ich mit dir darüber sprechen, was ich mit Veränderung meine und warum du dich bisher damit so schwergetan hast. Nach der Lektüre dieses Buches wird es dir leichtfallen, dich zu verändern. Du wirst ein Bewusstsein dafür bekommen, welche Veränderungen du dir wünschst, welche dein Leben bereichern können. Ich werde dich dazu einladen, dich auf diese Veränderungen zu freuen. Auf dem Weg dahin begleite ich dich.
- › Im zweiten Teil werde ich dir die unbewusste Macht vorstellen, die dein Handeln leitet. Es geht um den irrsinnigen Glauben, wir hätten unser Leben größtenteils bewusst unter Kontrolle. Und es geht darum, wie wir mit dieser Erkenntnis, dass es keinesfalls so ist, umgehen. Du wirst die fünf Erfolgsfaktoren ken-

nenlernen, die eine Voraussetzung für gewünschte Veränderungen sind.

- › Im dritten Teil lernst du die zwölf Bereiche des Lebens kennen. Du prüfst, wie zufrieden du in diesen einzelnen Bereichen bist und was du konkret tun kannst, das heißt verändern wirst, um in allen Bereichen erfüllt zu sein.

Wir unternehmen eine aufregende Reise zum Ich, eine Reise, die du mit allen Sinnen bewusst erlebst. Du selbst bist der Kapitän und steuerst dein Schiff. Es wird stürmisch, und ab und zu peitscht der Regen aufs Deck. Doch immer wieder wird sich die Sonne durchsetzen und dich für dein Durchhaltevermögen belohnen. Vergiss frühere Reisen, deren Ziel du nicht kanntest, die du als Passagier im Trockenen, aber unbewusst und machtlos erlebt hast.

Health & Peace

Dein Slatco Sterzenbach

Übrigens: Ich verzichte der besseren Lesbarkeit halber auf die Weiblichkeitsformen bei Substantiven, Frauen sind selbstverständlich stets mitgemeint.

Slatco der Rebell – wie ich wurde was ich bin

*Beug nicht den Nacken
Dem Joch des Glücks, dein unverzagter Mut
Muss über jeden Unfall triumphieren*

William Shakespeare (1564–1616),
englischer Schriftsteller

In der Schule legte ich mich mit den Lehrern an. Ich protestierte, wenn sie Mitschüler benachteiligten – nicht immer zugunsten meiner Noten. Doch das war mir egal. Später, als ich eine Ausbildung zum Krankenpfleger machte, legte ich mich mit der Oberschwester, der Stationsschwester, ja sogar mit dem Chefarzt an. Ich konnte es nicht ertragen, wenn sie ältere Patienten lieblos behandelten. In der Personal-Hierarchie war mein Platz knapp über dem einer Reinigungskraft. Ich wusste genau, dass ich mit meiner Unfähigkeit, mich unterzuordnen, eine Karriere bis hin zum Chefarzt gefährden würde. Und so kam es, dass ich mit zwanzig meinen ersten Berufswunsch, Arzt zu werden, aufgab. Dabei spielte aber noch eine andere Überlegung mit: Ich rechnete mir aus, dass ich mindestens 13 Jahre brauchen würde, um alles richtig zu machen, mich mit denen da oben gut zu stellen und dann irgendwann endlich selbstverantwortlich handeln könnte – als Chefarzt oder in eigener Praxis. Und das war mir zu viel Lebenszeit, denn ich hatte als Krankenpfleger schnell erkannt, dass Zeit neben Gesundheit das höchste Gut in unserem Leben ist. Also zog ich den Schluss, präventiv wirksam zu werden, und begann ein Lehramtsstudium an der FU Berlin mit den Fächern Sport und Germanistik. Ich stellte mir gern vor, wie ich Schüler inspirieren würde.

Nach fünf Jahren, in denen ich mich selbst finanzierte, um unabhängig zu sein, wurde mir während eines Praktikums im letzten Semester klar: Lehrer will ich auch nicht werden! Konsequenterweise brach ich das Studium ab. Das Lehrerzimmer war doch nicht der Ort meines Wirkens: Dort war zu wenig Motivation spürbar. Da gab es zu viele Menschen, die mit dreißig schon tot waren, es aber erst mit über siebzig wahrnehmen sollten. Zumindest war es an dieser Schule so. Es mag andere geben, die ich nicht kennenlernen durfte. Die Kinder dagegen liebte ich, lebendig und neugierig, wie sie waren.

Und so fing ich wieder etwas Neues an: Diplomsportwissenschaften für Prävention und Rehabilitation. Nun hatte ich gefunden, was mir lag. Die Suche hatte sich gelohnt. Nebenbei betrieb ich Networking, wie wir heute auf Neudeutsch sagen. Ich arbeitete im Fitnessstudio als Trainer und sammelte mit dem Andreas-Brendenkamp-Konzept erste Erfahrungen, die mir später als Dozent bei Seminaren helfen sollten. Nach diesem Konzept wies ich zwölf Mitglieder in zwölf Zeitstunden auf einmal ein, statt je eine Einzelstunde Einweisung ins Training zu geben. Wie aus Bewegung ein effizientes Training wird, war mein Thema.

1997 war es dann so weit: Als Gast auf der FIBO, der Fitness- und Bodybuilding-Messe in Essen, zu der ich für einen Wettkampf eingeladen war, lernte ich das SPINNING®-Konzept und Johnny G. kennen. Vom ersten Augenblick an war ich fasziniert. Da fuhr ein Mann mit freiem Oberkörper auf einem genialen »Ergometer«, trank durch die Nase, sprang vom Bike, fiel in den Spagat und verkündete so etwas wie »Everybody is special« oder »Find the champion within« oder »Energy flows, where attention goes«. Der SPINNING®-Virus hatte mich mit jungen dreißig Jahren gepackt. Ein Jahr später war ich einer der ersten acht Ausbilder, die nach diesem einmaligen Konzept arbeiteten, und in den darauffolgenden Jahren sollte ich weltweit von den USA über Europa bis nach Japan über 6.000 Trainer aus- und weiterbilden. Konsequenterweise ging

ich meinen Weg und hinterfragte – wie immer – das, was ich vorfand. Es war jedenfalls anders als das, was ich mir vorstellte. Also entwickelte ich meinen eigenen Stil, kombinierte SPINNING® mit Mentaltraining. Und viele Trainer wollten dann nur noch bei mir die Ausbildung machen, weil sie von dieser bis dahin einzigartigen Art und Weise des Trainings gehört hatten.

Viele Kollegen bezeichneten mich nun als Spinning-Guru. Noch heute, fast zwanzig Jahre später, sprechen mich Trainerkollegen mit leuchtenden Augen auf die einzigartigen SPINNING®-Stunden an, die sie nach der neuen Methode verbrachten.

Ein paar Jahre später machte ich mich von der Firma SCHWINN, der das SPINNING®-Konzept gehörte, unabhängig und gründete meine eigene Firma. Ich organisierte neue, andersartige Trainingscamps: Ich ließ die SPINNING®-Bikes mitten in eine schöne Landschaft stellen. Die Teilnehmer genossen die freie Natur, die frische Luft und den Ausblick.

Es war eine logische Folge meines Werdegangs, dass ich bald auch Führungskräfte einzeln trainierte, und so wurde ich 2001 von einem der größten Ausbildungsverbände in der Fitnessbranche zum Ausbilder für Personal Trainer engagiert. Auch nun veränderte ich methodisch das, was bis dahin üblich war in diesem Metier, weil ich mehr erreichen wollte. Und der Erfolg bestätigte mich.

In dieser Zeit wurde ich immer häufiger darum gebeten, Workshops, Seminare und Vorträge in Firmen zu machen und zu halten. Also entwickelte ich in den folgenden Jahren in Seminaren und Vorträgen das Thema »der perfekte Tag« mit den Bestandteilen Motivation, Bewegung, Ernährung, Mentaltraining und Entspannung immer weiter fort. Und während dieser Lehrtätigkeit hörte ich nie auf, meinen Körper zu trainieren. Als Triathlon-Teilnehmer war ich genauso eigenwillig wie im Job: Während die meisten Sportler zwischen 15 und 20 Stunden pro Woche trainierten, investierte ich nie mehr als 10 Stunden für die IRONMAN®-Vorbereitung – und lief trotzdem so schnell wie die anderen. Ich hinterfragte wie im-

mer die gängigen Methoden, probierte aus, testete und entwickelte meine eigenen.

Natürlich gab es eine Wechselwirkung zwischen meinem Training für den IRONMAN® und meinem Job: Seit 2014 halte ich Vorträge zum Thema *Change*, Veränderung, mit dem Claim IRON.MIND®-Mental Transformer. Was mentale Transformation, die Wandlung des Denkens, der eigenen Einstellungen und Werte, bedeutet und wie tief greifend sie ist, habe ich während meiner beruflichen und persönlichen Entwicklung erlebt: 2013 war für mich ein Jahr, in dem ich bei mir »aufräumte«. Mir war bewusst geworden, was mir wirklich wichtig ist. Ich verkaufte fast alles, was ich besaß, und zog mit elf Kisten, meinem Rennrad und meinem Auto nach Mallorca. Diese Veränderung ging schnell und war leicht – eine wertvolle Lebenserfahrung. Gern gebe ich dir die Essenz davon in diesem Buch weiter. Du wirst selbst, inspiriert von dem, was ich dir erzähle, den Prozess deiner Wandlung einleiten und die Geheimnisse eines erfüllten, energiereichen Lebens erfahren. Werde zum Rebell deines eigenen Lebens!

Dem Mutigen gehört die Zukunft

Die Zukunft hat viele Namen.

Für die Schwachen ist sie das Unerreichbare.

Für die Furchtsamen ist sie das Unbekannte.

Für die Mutigen ist sie die Chance.

Victor Hugo (1802–1885), französischer Schriftsteller

Du fragst dich sicherlich, ob dieses Buch dein Leben so verändern wird, wie du es dir wünschst. Und vielleicht denkst du auch, dass Veränderung immer nur unangenehm ist und keine Chance bedeutet, dass die Welt voller Probleme und negativer Umstände ist. Hier findest du die häufigsten Gründe, warum Menschen sich vor Veränderung fürchten und warum Veränderung deswegen genau das Beste ist, was du in dein Leben holen möchtest. Du hattest bisher Angst, dass dich andere dann nicht mehr mögen.

»Wenn dich alle mögen, dann hast du etwas falsch gemacht«, ist ein Spruch, den ich gerne zusammen mit dem Bild von einem Tiger in meinen Vorträgen zeige. Viele Menschen leben, um anderen Menschen zu gefallen, die sie nicht einmal kennen, geschweige denn mögen. Sie kaufen Dinge, die sie nicht brauchen, und zwar mit Geld, das sie nicht haben, um die Nachbarn zu beeindrucken. Die aber interessiert das überhaupt nicht. Eines ist sicher: Es wird immer Menschen geben, die dich *nicht* mögen. Wenn wir vorsichtig geschätzt davon ausgehen, dass vielleicht nur ein Prozent der Bevölkerung dich mögen wird, kannst du allein in Deutschland noch knapp 800.000 Menschen kennenlernen, die dich mögen. Warum also investierst du deine Energie in die anderen 99 Prozent? Warum gehst du nicht auf die Suche nach den Menschen, die dich so mögen, wie du bist?

